

«Les réunions sont un incontournable dans la vie de l'entreprise. Vecteur des échanges elles assurent la continuité du lien professionnel dans des environnements de plus en plus mobiles et multidimensionnels. Dans les contextes de travail à distance, d'équipes projets, se réunir devient indispensable à une coopération efficace.

Cette formation vous apporte la méthodologie et les conseils pratiques pour préparer, conduire et conclure vos réunions avec efficacité.»

## Pour qui ?

- Toute personne qui anime et participe régulièrement à des réunions ou groupes de travail.

## Objectifs

Posséder les fondamentaux qui vont permettre :

- de préparer efficacement les réunions ;
- d'animer avec aisance tous types de réunions ;
- d'obtenir la participation active des membres du groupe.

## Programme

### 1 Diagnostiquer ses pratiques d'animation

- Revisiter son expérience de la réunion : ce qui est efficace, ce qui est non productif
- Faire le point sur son rôle d'animateur : points forts, points d'amélioration, questions.
- Identifier les comportements types observés chez les participants et leur impact sur son style d'animation.

### 2 Identifier son contexte réunion

- Repérer la place des réunions dans le fonctionnement de son organisation de travail.
- Clarifier la typologie des réunions que l'on pratique : information, prise de décision, projet...
- Partager sa perception de l'utilité de la réunion dans son contexte professionnel.

### 3 Préparer ses réunions, gage de réussite

- Cerner l'objectif et décider des participants.
- Établir l'ordre du jour et définir la durée.
- Préparer les contenus.
- Organiser au plan matériel : invitations, supports...

### 4 Piloter chaque étape, garantie de crédibilité

- Soigner l'introduction :
  - rappel des objectifs, du contexte et de l'ordre du jour ;
  - définition des modalités d'échange et de travail en réunion.
- Traiter de chaque point et veiller aux conclusions intermédiaires.
- Faire la synthèse et conclure.

### 5 Animer en affirmant son leadership

- Développer ses capacités d'écoute.
- Veiller à l'implication des participants.
- Faciliter les échanges et la production d'idées.
- S'appuyer sur les spécificités de la dynamique des groupes.
- Favoriser la créativité en utilisant les techniques appropriées.
- Renforcer son aisance face aux "participants difficiles".

### 6 Suivre "l'après réunion" pour valider l'efficacité

- Formaliser les points clefs de la réunion.
- Veiller à la diffusion des décisions prises.
- Organiser la communication et/ou la mise en œuvre des décisions prises.

## Pourquoi choisir ce BEST ?

- Une pédagogie active : entraînement intensif au rôle d'animateur et de participant.
- Des fiches outils utilisables après la formation pour être opérationnel et progresser rapidement en situation professionnelle.
- Un nombre limité de participants pour une pédagogie plus personnalisée.

## Ce qui change en 2010

Un programme entièrement révisé qui prépare le participant à être le leader de sa réunion et prend en compte l'étape de "l'après réunion".

## Cursus recommandé

Dans une vraie logique compétences, nous vous conseillons avant cette formation : **Réussir ses réunions à distance** (réf. 7096), et de l'approfondir avec : **Réussir des réunions complexes - Niveau 2** (réf. 6368).

## 3 JOURS

Réf. 264

 69 €HT Paris  
60 €HT Régions

**1580 €HT**

### Paris

 4 jan > 6 jan  
18 jan > 20 jan  
1 fév > 3 fév  
15 fév > 17 fév  
1 mars > 3 mars  
15 mars > 17 mars

### 29 mars > 31 mars

 12 avr > 14 avr  
26 avr > 28 avr  
3 mai > 5 mai  
17 mai > 19 mai  
25 mai > 27 mai  
2 juin > 4 juin

### 14 juin > 16 juin

 28 juin > 30 juin  
19 juil > 21 juil  
23 août > 25 août  
6 sep > 8 sep  
20 sep > 22 sep  
27 sep > 29 sep

### 11 oct > 13 oct

 18 oct > 20 oct  
25 oct > 27 oct  
2 nov > 4 nov  
15 nov > 17 nov  
29 nov > 1 déc  
6 déc > 8 déc

### 13 déc > 15 déc

**Bordeaux**  
19 avr > 21 avr  
18 oct > 20 oct  
20 déc > 22 déc  
**Lille**

### OFFRE DUO

Bénéficiez d'une offre tarifaire en vous inscrivant aussi à la formation &gt;

 Réussir des réunions complexes - Niveau 2  
2538,90 €  
p. xxx