

“ Cette formation FranklinCovey, issue des travaux de Stephen R. Covey, propose une nouvelle approche qui opère sur les leviers de l'efficacité personnelle et interpersonnelle.

Elle améliore la capacité à faire face au changement, donne les moyens d'établir des relations de confiance mutuelle pour construire un travail en équipe efficace et traite de la résolution de conflits. Enfin, elle augmente l'implication de chacun. ”

Pour qui ?

▣ Cette formation FranklinCovey s'adresse à tous les cadres et managers.

Les résultats sont d'autant plus probants que les personnes choisissent ou acceptent elles-mêmes de participer à cette formation dans laquelle l'implication personnelle est un élément fort de la réussite.

Objectifs

▣ S'approprier une démarche globale et intégrée vers l'efficacité personnelle (indépendance) et interpersonnelle (interdépendance).

▣ Intégrer les fondements du leadership personnel et interpersonnel.

▣ Acquérir une nouvelle manière de penser et de travailler avec les autres.

Programme

1_ Habitude 1 : soyez proactif®

- Saisissez l'importance de vos choix quotidiens.
- Surmontez la réticence à prendre des initiatives.
- Apprenez à atteindre vos buts, même si votre entourage personnel ou professionnel semble vouloir vous en empêcher.

2_ Habitude 2 : sachez dès le départ où vous voulez aller®

- Définissez un ordre de mission personnel.

- Faites le point sur vos objectifs, en cohérence avec vos valeurs.
- Focalisez-vous sur vos intérêts.

3_ Habitude 3 : donnez la priorité aux priorités®

- Faites passer ce qui est le plus important avant ce qui est urgent.
- Apprenez à ne plus travailler en état de crise.
- Équilibrez vie professionnelle et vie personnelle.
- Maîtrisez des outils pour atteindre vos objectifs et vous autodiscipliner.
- Apprenez à gérer le temps et le stress par un planning efficace.

4_ Habitude 4 : pensez gagnant-gagnant®

- Pensez en termes d'avantages mutuels et de coopération plutôt que de concurrence et d'indépendance.
- Apprenez à créer un environnement de confiance et de loyauté pendant les phases de résolution de problèmes et de négociations.
- Apprenez à mettre en place des accords avec vos interlocuteurs.

5_ Habitude 5 : cherchez d'abord à comprendre, ensuite à être compris®

- Apprenez à écouter les autres de manière à ce qu'ils se sentent compris.
- Prenez du temps pour écouter les autres pour être mieux compris en retour.
- Sachez vous faire comprendre et arriver à vos fins lorsque vous négociez des accords ou des contrats.

6_ Habitude 6 : pratiquez la synergie®

- Récoltez les fruits d'un vrai travail d'équipes grâce au respect mutuel et à la prise en compte des différences des autres.
- Résolvez les conflits en cherchant de nouvelles alternatives qui ne soient pas des compromis pour l'une ou l'autre des deux parties.

7_ Habitude 7 : aiguiser vos facultés®

- Découvrez l'importance de l'amélioration et du renouvellement continus dans tous les domaines de votre vie privée et professionnelle.
- Sachez identifier les activités susceptibles d'accroître vos compétences pour obtenir des résultats en termes de qualité.

Pourquoi choisir ce BESTI ?

▣ Cette formation FranklinCovey est une exclusivité Cegos.

▣ Une approche puissante. Une approche de l'intérieur vers l'extérieur et un modèle fondé sur des principes.

▣ Formation très opérationnelle : elle alterne apports théoriques et application. Par des exercices personnels profonds, des mises en situation, elle développe et renforce l'apprentissage de nouvelles pratiques.

▣ Un kit pédagogique complet. Comportant un manuel pour dérouler la formation ; une évaluation 360° feed-back appliquée aux 7 habitudes des gens très efficaces®.

Z Ce qui change en 2010 Z

Suivez votre propre rythme : vous avez désormais la possibilité de réaliser le test 360° feed-back en ligne.

Cursus recommandé

Dans une logique de développement de vos compétences, vous pouvez suivre notamment la formation : **Approfondir la connaissance de soi-même et des autres pour mieux travailler ensemble** (réf. 1546). Pour vous en assurer, parlez-en avec votre animateur pendant la formation ou appelez-nous pour en parler ensemble.

3 JOURS

Réf. 6662

69 € HT Paris
60 € HT Régions

1980 € HT

Paris
6 jan > 8 jan
27 jan > 29 jan
17 fév > 19 fév
3 mars > 5 mars
24 mars > 26 mars
14 avr > 16 avr
28 avr > 30 avr
5 mai > 7 mai
26 mai > 28 mai

9 juin > 11 juin
23 juin > 25 juin
7 juil > 9 juil
21 juil > 23 juil
18 août > 20 août
8 sep > 10 sep
22 sep > 24 sep
6 oct > 8 oct
20 oct > 22 oct
8 nov > 10 nov

24 nov > 26 nov
8 déc > 10 déc
20 déc > 22 déc
Bordeaux
7 avr > 9 avr
2 juin > 4 juin
29 sep > 1 oct
1 déc > 3 déc

Lille
31 mars > 2 avr
16 juin > 18 juin
13 oct > 15 oct
15 déc > 17 déc
Lyon
3 mars > 5 mars
10 mai > 12 mai
15 sep > 17 sep
8 nov > 10 nov

Marseille
24 mars > 26 mars
26 mai > 28 mai
29 sep > 1 oct
1 déc > 3 déc
Nantes
10 mars > 12 mars
19 mai > 21 mai
22 sep > 24 sep
17 nov > 19 nov

Strasbourg
17 mars > 19 mars
16 juin > 18 juin
13 oct > 15 oct
15 déc > 17 déc
Toulouse
14 avr > 16 avr
9 juin > 11 juin
6 oct > 8 oct
8 déc > 10 déc